



# EMMA PAYOM

## CONTACT

- 103 Cote de Beulle  
78580 MAULE
- emma.payom@edhec.com
- 06 12 01 11 71
- /emmapayom

39 ans, en couple, sans enfant

## COMPETENCES

- Animer les réseaux sociaux
- Piloter un projet
- Communiquer avec aisance et diplomatie
- Gérer un budget
- Animer une équipe
- Mettre en place une vision stratégique
- Analyser et synthétiser des informations

## PROFIL

Organisée, créative et rigoureuse, je souhaite développer de nouvelles compétences dans un monde en perpétuel mouvement et m'orienter vers du développement de projet, communication.

## EDUCATION

### M2 Manager Développement Commercial EDHEC - 2019

- Management du business et des hommes
- Projet de Consulting : création d'une startup en cybersécurité

Langue : **5 ans au USA**

Informatiques : Pack office, Sap, Canva

## CENTRES D'INTERETS

Responsable Communication et Partenariat

- "Association sportive EDF"

Voyages, Lecture, Roller

## EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

### Attachée Commerciale - Direction Commerce IDF - EDF

MARCHE D'AFFAIRE - AOUT 2019 A AUJOURD'HUI

- Elaboration de la stratégie et de la construction des offres d'électricité et gaz
- Facilitateur avec les parties prenantes : monteurs d'offre, juriste

### Chef de Projet Junior - Direction Internationale EDF

AFRIQUE ET MOYEN ORIENT - AVRIL À JUILLET 2019

#### Mise en oeuvre de la formation M2

##### Appui en pilotage et animation du projet "EDF Pulse Africa"

- Réflexion stratégique sur un nouveau modèle économique du label EDF Pulse Africa
- Réalisation d'un benchmark concurrentiel -> **l'Open Innovation**
- Gestion et optimisation d'un budget -> **160000€**
- Détection des opportunités de partenariats et d'alliances -> **10**
- Détection des startups et Pme innovantes africaines du continent africain -> **536**
- Animation de la communauté des représentants locaux ( DG en Afrique)
- Élaboration du kit de communication pour les parties prenantes en Afrique
- Préparation des communiqués de presse

### Responsable Commerciale - Direction Commerce IDF - EDF

MARCHE D'AFFAIRE PME PRO - SEPTEMBRE 2018 À MARS 2019

- Détection des opportunités de vente -> **10**
- Conquête de nouveaux clients -> **10**
- Renégociation des contrats de fournitures d'électricités et gaz -> **90%**
- Vente des services de gestion et d'efficacité énergétiques
- Détection et orientation des apports d'affaires vers les filiales et experts EDF -> **10**
- Fidélisation des clients

### Attachée Commerciale - Direction Commerce IDF - EDF

MARCHE D'AFFAIRE - SEPTEMBRE 2016 À AOÛT 2018

- Elaboration d'offres individualisées marché tertiaire haut de portefeuille -> **300**
- Traiter les réclamations clients
- Mission transverse: Accompagner les nouveaux arrivants -> **6**
  - Élaborer le parcours des nouveaux arrivants
  - Planifier les activités et suivre la montée en compétence

### Aide à la vente/Vente directe - Direction Commerce IDF - EDF

MARCHE D'AFFAIRE - JUILLET 2008 À DÉCEMBRE 2010

## EXPERIENCES

### EXTRA - PROFESSIONNELLES

#### Vice-championne de France du 400mhaies.

SÉLECTION EN EQUIPE DE FRANCE

#### Financement Projet Sportif à Los Angeles USA - JO 2012 & 2016

JANVIER 2011 À AOUT 2016

- Mise en place d'une stratégie de communication
- Développement et gestion du site internet: [www.emmapayom.com](http://www.emmapayom.com)
- Animation des réseaux sociaux et communication de mon actualité sportive
  - (Facebook, Instagram, Twitter)
- Développement du portefeuille de mécènes et sponsors -> **3 sponsors signés**
- Conception d'un dossier de partenariat
- Gestion et optimisation du budget -> **12000€/2 ans**